RENCONTRONS-NOUS !
05 53 45 85 70
CONTACT@ADHENIA-FORMATION.FR

CRÉ@VALLÉE SUD
AVENUE DE BORIE MARTY
24660 NOTRE DAME DE SANILHAC

SIRET : 753 127 398 00026
DÉCLARATION D'EXISTENCE :
72 24 01587 24

LE CONTRAT COMMERCIAL : CADRE JURIDIQUE

Soyez acteur de votre parcours de formation et passez à l'action !

Objectifs

Ce stage vous montrera comment rédiger les clauses essentielles du contrat commercial, assurer le suivi des contrats, éviter les conflits juridiques et tirer le meilleur profit des contrats commerciaux.

Méthodes pédagogiques et modalités d'évaluation

Alternance de cours théoriques et cas pratiques.
Possibilité d'adapter les exercices au besoin des participants afin de rendre la formation plus opérationnelle.
Validation de la compréhension du stagiaire par le formateur à chaque étape du déroulé pédagogique.

Programme

1 Le contrat commercial

- Le contrat, la loi des parties.
- Les règles de droit à respecter.
- La détermination du moment auquel le contrat est formé.
- La modification des obligations contractuelles.
- Les promesses de vente.
- L'obligation de conseil du vendeur.

Durée de formation
1 jour soit 7 heures

Public
Managers commerciaux, responsables commerciaux, commerciaux, assistant(e)s juridiques.

Prérequis
Aucun

Niveau / Certification Obtenue
Attestation de formation

Type de formation / stage
Intra/Inter/ Accompagnement individuel

LE CONTRAT COMMERCIAL : CADRE JURIDIQUE

2. Obligations réciproques

- Obligation de moyens ou de résultats.
- Cahier des charges.

3 Les clauses essentielles du contrat

- L'objet du contrat.
- Les documents contractuels.
- La langue du contrat.
- La date d'entrée en vigueur et la durée.
- Les modalités de renouvellement du contrat.
- Le prix et les modalités de révision du prix.
- Les délais de règlement, les délais et le lieu de livraison.
- Le transfert de propriété et des risques.
- La garantie contractuelle.
- La limitation de la responsabilité, la force majeure
- Le règlement des litiges, les pénalités.
- L'engagement de confidentialité.
- La possibilité de sous-traiter le contrat.
- Les clauses protégeant la propriété intellectuelle.

4 La gestion des cas d'inexécution du contrat

- La suspension de l'exécution de ses obligations.
- La résolution du contrat.
- La résiliation du contrat.
- Les pénalités.

5 Les éléments essentiels du droit de la concurrence

- Obligation de transparence tarifaire.
- Pratiques discriminatoires.
- Rupture abusive des relations commerciales